

DOSSIER DE PRESENTATION EN COMITE D'AGREMENT DE LA PLATEFORME INITIATIVE

PRESENTATION DU PORTEUR DE PROJET ET DE SES ASSOCIES

ETAT CIVIL

Nom :
Prénom :
Adresse :
Code Postal Ville :
Date de naissance : Lieu de naissance :

SITUATION DE FAMILLE

Célibataire Marié(e) Divorcé(e) Séparé(e) Autre :
Nombre de personnes à charge (*y compris les enfants, en précisant leur âge*) :
.....
Régime matrimonial :
Votre conjoint participe-t-il (elle) à votre projet ? Oui Non

SITUATION PROFESSIONNELLE

Vous êtes : Salarié Indépendant Etudiant
Rmiste Retraité Demandeur d'emploi
Date d'inscription ANPE :
Votre conjoint : Salarié Indépendant Etudiant
Rmiste Retraité Demandeur d'emploi
Date d'inscription ANPE :
Quels sont vos diplômes ?

Quelle est votre expérience professionnelle ?

Avez-vous suivi une formation en rapport avec votre projet de création d'entreprise ? Si oui, précisez-en la date, la nature et la durée.

SITUATION FINANCIERE

Revenus professionnels :
Autres revenus :
Endettement mensuel personnel :
Etes-vous : Propriétaire
Locataire

PRESENTATION DU PROJET

DESCRIPTION SUCCINCTE DE VOTRE PROJET :

Il s'agit de trois associées qui ont créés leur entreprise en 2017. Ils souhaitent se spécialisés dans la vente de bouteille d'eau à Mayotte.
L'objectif principal est de répondre à un grand besoin lors des périodes évènementiels ou la demande est rude.

Est-ce : une création une reprise
 Allez-vous créer : seul en équipe
 Combien de personnes comprend votre équipe ?...3.....
 Quels seront leurs rôles respectifs dans l'entreprise ?

Capital de l'entreprise :
 Répartition entre les différents actionnaires ou associés :
 (Chaque actionnaire ou associé devra remplir la fiche en page 1)

FICHE SIGNALÉTIQUE DE L'ENTREPRISE

Raison Sociale :
 Adresse :
 Code Postal : Ville :
 Tél : Fax :
 Forme juridique (SA, SARL, EURL...) :
 Précisez, en fonction de l'état d'avancement de votre projet :
 Date de création / Date de lancement envisagé :
 N° SIRET :
 N° RM et/ou RC :
 Code NAF :
 Régime fiscal :
 Régime d'imposition :

AIDES REÇUES OU PREVUES :

Type d'aide	Organisme	Prévu	En négociation	Acquis



PRESENTATION DU MARCHÉ

LE PRODUIT / SERVICE

Description précise de votre produit / service :

Vente en grande quantité d'eau minérale en bouteille.

Quelles en sont les caractéristiques techniques ? :

Est-ce un produit / service innovant ? En quoi ?

LE MARCHÉ

Quel est votre marché ?

Ils ciblent toute l'île.

Le marché est favorable pour ce genre de service car à Mayotte lors des évènements pendant l'été, les gens consomment beaucoup

Quelle cible visez-vous ? Quel secteur de ce marché ?

Les magasins, particuliers....

Sur quelle zone géographique (locale, régionale, nationale, européenne, internationale) ?

Connaissez-vous l'importance et l'évolution de ce marché ?

Existe-t-il des réglementations particulières sur ce marché ?

LA CLIENTELE

Type de clientèle et répartition en pourcentage du marché :

Particuliers :% PME :%
Grossistes :% Entreprises de production :%
Administrations :% Collectivités locales :%

Connaissez-vous son volume et son évolution ?

Connaissez-vous ses habitudes de consommation, ses attentes ?

Avez-vous eu des contacts avec des clients potentiels ? Pour quel résultat ?

Quels sont leurs délais de règlement ?

LA CONCURRENCE

Qui sont vos concurrents ?

Précisez leurs caractéristiques (taille, parts de marché, prix pratiqués...)

Sont-ils organisés (syndicats, GIE, groupements d'achat) ?

Comment se font-ils connaître ?

Quels sont vos points forts et vos points faibles par rapport à vos concurrents ?



STRATEGIE COMMERCIALE

PRODUIT / SERVICE

Caractéristiques, gamme, positionnement par rapport aux concurrents...

VENTE / DISTRIBUTION

Circuit de distribution (vente directe, par grossiste, agents, VPC...)

Vendez-vous : seul Vendeur salarié VRP Autre :

COMMUNICATION

Quels seront vos moyens de prospection (mailings, phoning, visites...)?

Comment allez-vous vous faire connaître (publicité directe, médias, foires et expositions...)?

PRIX DE VENTE ENVISAGE

Politique de prix, marges, remises, conditions de règlement, position par rapport à la concurrence

CHIFFRE D'AFFAIRES PREVISIONNEL

	Année 1	Année 2	Année 3
CA HT			

Vous pouvez décomposer le CA par activité

Décomposez, dans la mesure du possible, le chiffre d'affaires du premier exercice :

CA HT	Janv	Fév	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil	Août	Sept	Oct	Nov	Déc
-												
-												
-												
-												
-												

MOYENS DE PRODUCTION

MOYENS IMMOBILIERS

Décrivez vos locaux (type, surface, installations nécessaires, mises aux normes obligatoires...)

Moyens d'acquisition : Location Crédit-bail Achat
 Apport Construction Disposition gratuite
 Autre :

Localisation : Zone industrielle Centre ville Pépinière/hôtel d'entreprise
 Centre commercial Zone rurale

Immobilisations incorporelles (brevets, licences, fonds de commerce, droit au bail...)

MOYENS MOBILIERS

Description du matériel nécessaire. Précisez si ce matériel est déjà acquis ou si c'est un besoin d'achat.

		Dénomination du matériel			
Année					
Achat	Neuf / occasion				
Location	(loyer annuel en KF)				
Crédit-bail	(Loyer annuel en KF)				

LE PERSONNEL

Indiquez les personnes nécessaires à la réussite de votre entreprise (y compris vous-même)

	Année 1			Année 2			Année 3		
	Nbre	Salaire brut	Charges patronales	Nbre	Salaire brut	Charges patronales	Nbre	Salaire brut	Charges patronales
- Salaire/Prélèvement de l'exploitant - Encadrement - Commercial - Production - Administration - Recherche / Développement									
TOTAL MASSE SALARIALE									

PLAN DE FINANCEMENT

Ceci est un plan de financement de démarrage.

BESOINS	Démarrage
<p>IMMOBILISATIONS INCORPORELLES</p> <ul style="list-style-type: none"> Frais de premier établissement Fonds de commerce Droit au bail <p>IMMOBILISATIONS CORPORELLES</p> <ul style="list-style-type: none"> Terrains Construction Véhicules Aménagement et installation Matériel et outillage Matériel de bureau Mobilier Autres (précisez) <p>TOTAL INVESTISSEMENTS</p> <p>BESOIN EN FONDS DE ROULEMENT</p> <p>IMMOBILISATIONS FINANCIERES (dépôt de garantie...)</p>	
TOTAL DES BESOINS	

RESSOURCES	Démarrage
<p>CAPITAUX PROPRES</p> <ul style="list-style-type: none"> Apport créateur Apport associés <p><u>Prêt d'honneur IM</u></p> <p>EMPRUNTS LONG ET MOYEN TERME</p> <p>AIDES ET SUBVENTIONS</p> <ul style="list-style-type: none"> Subvention de l'Etat Subventions des collectivités Aides remboursables de l'Etat Aides remboursables des collectivités 	
TOTAL DES RESSOURCES	

PLAN DE FINANCEMENT SUR 3 ANS

BESOINS	Année 1	Année 2	Année 3
<p>IMMOBILISATIONS INCORPORELLES</p> <p>Frais de premier établissement Fonds de commerce Droit au bail</p> <p>IMMOBILISATIONS CORPORELLES</p> <p>Terrains Construction Véhicules Aménagement et installation Matériel et outillage Matériel de bureau Mobilier Autres (précisez)</p> <p>TOTAL INVESTISSEMENTS</p> <p>BESOIN EN FONDS DE ROULEMENT</p> <p>IMMOBILISATIONS FINANCIERES (dépôt de garantie...)</p> <p>TOTAL DES BESOINS</p>			

RESSOURCES	Année 1	Année 2	Année 3
<p>CAPITAUX PROPRES</p> <p>Apport créateur Apport associés</p> <p><u>Prêt d'honneur IM</u></p> <p>EMPRUNTS LONG ET MOYEN TERME</p> <p>AIDES ET SUBVENTIONS</p> <p>Subvention de l'Etat Subventions des collectivités Aides remboursables de l'Etat Aides remboursables des collectivités</p> <p>TOTAL DES RESSOURCES</p>			

COMPTE DE RESULTAT PREVISIONNEL (3 ANS)

	EXERCICE 1	EXERCICE 2	EXERCICE 3
PRODUITS			
Vente de produits finis			
Prestations de services			
Productions vendues			
Commissions			
Produits financiers			
Autres produits			
TOTAL DES PRODUITS			
CHARGES			
<i>ACHATS</i>			
Matières premières			
Marchandises			
Matières consommables			
Fournitures de bureau			
Emballages			
Matériaux, équipements et travaux			
Energie			
Autres :			
<i>CHARGES EXTERNES</i>			
Sous-traitance			
Loyer et charges locatives			
Entretien et réparations			
Fournitures d'entretien			
Assurances			
Frais de formation			
Honoraires			
Publicité et Documentation			
Transports			
Crédit-bail			
Déplacements / missions			
Frais postaux, téléphone			
<i>IMPOTS ET TAXES (HORS IS)</i>			
Taxe professionnelle			
Taxe d'apprentissage			
Autres taxes			
<i>CHARGES DE PERSONNEL</i>			
Rémunération du personnel			
Charges du personnel			
Prélèvement de l'exploitant			
Cotisation de l'exploitant			
<i>CHARGES FINANCIERES</i>			
Intérêts des emprunts			
Autres :			
<i>CHARGES EXCEPTIONNELLES</i>			
<i>DOTATION AUX AMORTISSEMENTS ET AUX PROVISIONS</i>			
Dotation aux amortissements			
Dotation aux provisions			
TOTAL DES CHARGES			

<i>RESULTAT COMPTABLE</i>			
CAPACITE D'AUTOFINANCEMENT (Résultat comptable + DAP – Reprises sur amortissement)			

PLAN DE TRESORERIE Année 1

Mois	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
SOLDE DEBUT DE MOIS												
ENCAISSEMENTS D'EXPLOITATION Ventes TTC Autres recettes TVA récupérée												
ENCAISSEMENTS DE FINANCEMENT Capital Comptes courants d'associés Prêt d'honneur IM Emprunts à long et moyen terme Subventions												
TOTAL ENCAISSEMENTS												
DECAISSEMENTS D'EXPLOITATION Marchandises Fournitures, eau, énergie Autres charges externes Impôts, taxes et assimilés Charges de personnel Impôt sur les bénéfices TVA versée												
DECAISSEMENTS HORS EXPLOITATION Remboursement d'emprunts Remboursement Ph IM Investissements en immo.												
TOTAL DECAISSEMENTS												
SOLDE MENSUEL												
SOLDE CUMULE												

PLAN DE TRESORERIE Année 2

Mois	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
SOLDE DEBUT DE MOIS												
ENCAISSEMENTS D'EXPLOITATION Ventes TTC Autres recettes TVA récupérée												
ENCAISSEMENTS DE FINANCEMENT Capital Comptes courants d'associés Prêt d'honneur IM Emprunts à long et moyen terme Subventions												
TOTAL ENCAISSEMENTS												
DECAISSEMENTS D'EXPLOITATION Marchandises Fournitures, eau, énergie Autres charges externes Impôts, taxes et assimilés Charges de personnel Impôt sur les bénéfices TVA versée												
DECAISSEMENTS HORS EXPLOITATION Remboursement d'emprunts Remboursement Ph IM Investissements en immo.												
TOTAL DECAISSEMENTS												
SOLDE MENSUEL												
SOLDE CUMULE												

PLAN DE TRESORERIE Année 3

Mois	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
SOLDE DEBUT DE MOIS												
ENCAISSEMENTS D'EXPLOITATION Ventes TTC Autres recettes TVA récupérée												
ENCAISSEMENTS DE FINANCEMENT Capital Comptes courants d'associés Prêt d'honneur IM Emprunts à long et moyen terme Subventions												
TOTAL ENCAISSEMENTS												
DECAISSEMENTS D'EXPLOITATION Marchandises Fournitures, eau, énergie Autres charges externes Impôts, taxes et assimilés Charges de personnel Impôt sur les bénéfices TVA versée												
DECAISSEMENTS HORS EXPLOITATION Remboursement d'emprunts Remboursement Ph IM Investissements en immo.												
TOTAL DECAISSEMENTS												
SOLDE MENSUEL												
SOLDE CUMULE												